CATÁLOGO · SECTOR INDUSTRIAL Y LOGÍSTICA

SYNTELLOGIC INDUSTRIAL

Control total, cero mermas y supervisión absoluta.

¿Tu empresa está perdiendo dinero por falta de visibilidad operativa? En la industria, lo que no se mide, se pierde. La desconexión entre el piso de producción, el almacén y ventas genera cuellos de botella, robo hormiga y decisiones basadas en suposiciones.

Enfocado a: maquilas, talleres CNC, constructoras y distribuidoras

¿Buscas asistencia o rondas? Ahora viven en su propio catálogo. **Ver el catálogo de Recursos Humanos: https://syntellogic.com/catalogo-rh.php**

SYNTELLOGIC · CLIENTES Y VENTAS

Seguimiento de clientes, cotizaciones y control de almacén

Tus clientes, tus cotizaciones y tu almacén, siempre al día.

EL PROBLEMA

Inventarios en desorden, tiempos muertos por falta de material y desconocimiento de en qué va cada oportunidad de venta.

NUESTRA SOLUCIÓN

Dos herramientas conectadas (control de almacén y seguimiento de clientes) que actualizan tu información en tiempo real, no necesariamente un solo login.

FUNCIONALIDADES DESTACADAS

Alertas automáticas de stock mínimo WMS

El sistema vigila el inventario de cada almacén y te avisa automáticamente en cuanto un material llega a su punto mínimo, antes de que se agote.

El beneficio: Ya no dependes de que alguien revise los estantes a tiempo. Evitas paros de producción por falta de material y, al mismo tiempo, dejas de comprar de más "por si acaso" (estimado: hasta 20-30% menos capital inmovilizado en inventario).

Trazabilidad completa de movimientos WMS

Cada vez que una pieza entra, sale o se mueve de almacén, el sistema registra automáticamente quién lo hizo y a qué hora.

El beneficio: Si algo no cuadra, ya no es un misterio: puedes rastrear exactamente qué pasó. También funciona como freno natural contra el robo hormiga, porque todos saben que cada movimiento queda registrado.

Reportes de ventas y conversión BI

Una sola pantalla te muestra ventas por vendedor, por etapa de negociación y por origen del cliente, sin pedirle un reporte a nadie.

El beneficio: Tomas decisiones informadas de inmediato: quién en tu equipo está cerrando, qué tan rápido avanza cada negociación y de dónde vienen tus mejores clientes.

Cotizaciones y seguimiento de clientes CRM

Cada cliente y cada cotización que le mandas queda registrada en un solo lugar, junto con el historial de contacto, para que cualquiera de tu equipo sepa en qué va cada oportunidad de venta.

El beneficio: Ya no se te va un cliente por falta de seguimiento. Sabes exactamente a quién le debes llamar, qué le cotizaste y cuándo, sin depender de la memoria de una sola persona.

CÓMO FUNCIONA, EN 3 PASOS

01

Se registra el movimiento de almacén o la cotización/venta en el sistema.

02

Cada área (almacén, ventas, atención a cliente) actualiza su parte en tiempo real.

03

Tú ves el estatus y las ventas desde un solo panel de reportes, sin llamadas ni reportes manuales.

PON A PRUEBA EL CONTROL

Prueba el sistema antes de decidir

Entra tú mismo a nuestros entornos de demostración: datos de ejemplo y sin instalar nada.

Pide tu acceso con tu nombre y tu WhatsApp, y entra hoy:

syntellogic.com/demo.php

WhatsApp: +526311642742